

# 파캐스터의 혁신, 프레임

Farcaster's Frames

관련 자산



Ethereum ETH  
\$3,447.49 (+2.45%)



Optimism OP  
\$3.96 (+1.01%)

## Prologue

파캐스터가 빠르게 성장하면서 업계의 시선을 사로잡고 있다. 그러나 파캐스터가 성장을 지속할 수 있는지는 아직 미지수다. 소셜 애플리케이션의 주기적인(cyclical) 측면을 고려할 때, friend.tech의 경우처럼 초기 인기 이후 참여도가 급격히 하락할 수 있음을 염두에 두어야 하기 때문이다. 이번 메사리 보고서는 파캐스터의 프레임 출시로 인한 사용자 활동 증가에 주목하고 있으며, 파캐스터의 성장을 주도한 요인을 심층적으로 분석하고, 이러한 성장세의 지속 가능성을 검토한다. 또한 파캐스터가 현재의 성장 궤적을 유지하고 미래를 대비하는 데 직면한 잠재적 과제를 파악하며, 빠르게 변화하는 소셜 애플리케이션 환경에서 파캐스터가 채택할 수 있는 전략도 함께 살펴본다.

2024년 3월 15일

Research Analyst 최윤영

Research Analyst 김민승

## 핵심 내용

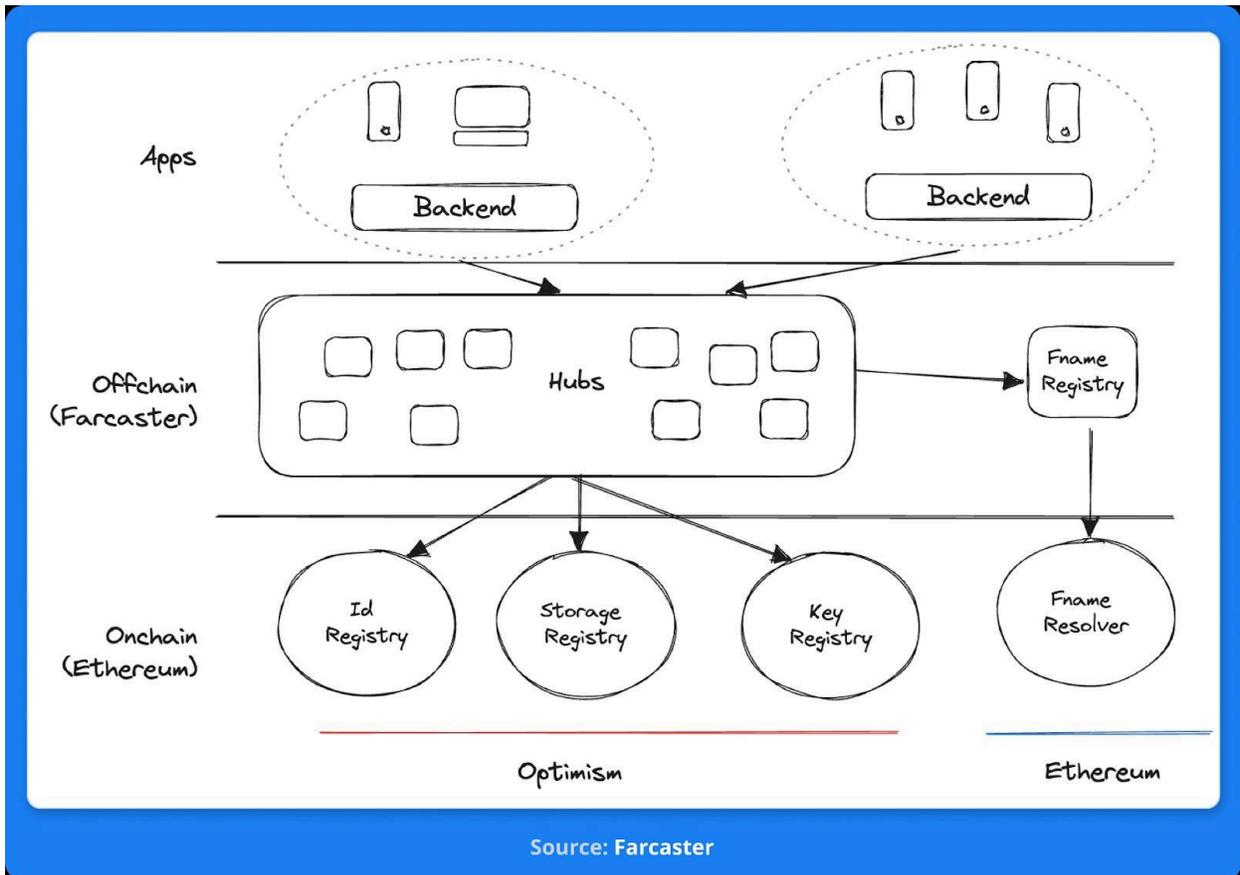
- 파캐스터의 프레임 론칭은 게시물 내 서드파티(third-party) 미니 애플리케이션을 허용하여 사용자 참여도를 크게 높였다.
- 1월 25일 프레임이 도입된 후, 파캐스터는 75,000개 이상의 신규 등록을 기록하며 총 14만 개 이상의 고유 계정을 달성했다.

파캐스터는 2주 전 프레임 제품을 출시한 이후 다운로드 수 기준으로 앱스토어에서 [상위 40위](#)까지 오르며 가상자산 업계에서 화제가 되고 있다. 프레임을 사용하면 서드파티 개발자가 파캐스터 피드의 게시물에 직접 미니 애플리케이션을 삽입할 수 있다. 이로써 파캐스터는 누구나 사용자의 지갑에 연결되는 기능을 개발할 수 있는 비허가성 헤드리스 플랫폼(headless platform)으로 탈바꿈하게 된다.

지난 2주 동안 앱의 활성 사용자 수가 2배 이상 증가하는 등 사용자와 개발자들의 반응이 뜨겁다. 이러한 발전은 상호작용 가능성을 다양화하여 사용자 경험을 향상시키는 것 뿐만 아니라, 크립토 레일(crypto rails, 역자 주: 가상자산 인프라)에서 가능한 것에 대한 새로운 기준을 제시하여 DeSoc(분산형 소셜) 네트워크의 진화에 중요한 변곡점이 될 것이다.

## 파캐스터 개요

[파캐스터](#)는 독특한 하이브리드 아키텍처를 통해 경쟁사와 차별화되는 웹3 기반 소셜 네트워크이다. 파캐스터는 신원 관리를 위한 온체인 스마트 컨트랙트와 포스팅과 같은 소셜 활동을 저장하는 허브의 오프체인 P2P 네트워크를 결합한다. 이 구조는 효율적인 계정 생성, 소유권 이전, 대용량 메시지 전파를 가능하게 한다.

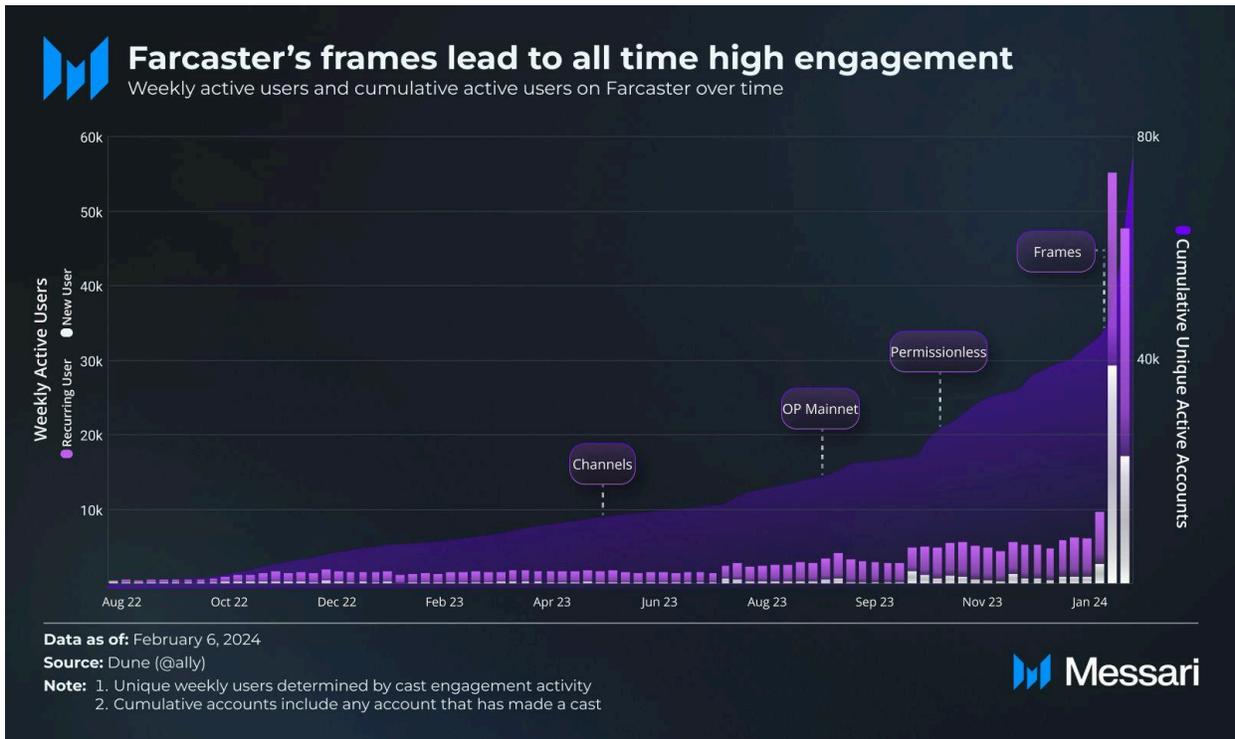


계정 식별 데이터를 제외한 모든 소셜 상호작용 데이터는 오프체인에 저장되고 허브 시스템을 통해 유지되므로 네트워크에 과도한 부담을 주지 않으면서 데이터 무결성을 보장한다. 네트워크와의 상호작용은 파캐스터의 API를 사용하는 다양한 프론트엔드를 통하거나 독립적인 허브를 운영함으로써 가능하다. 이러한 프론트엔드 중 워프캐스트(Warpcast)가 주목받는 선택지로 부상했다. 이는 X(트위터) 및 Reddit 같은 플랫폼과 유사한 기능을 제공하여 사용자가 콘텐츠를 게시하고 다른 사용자를 팔로우하고 반응하고 대화에 참여할 수 있다.

워프캐스트가 인기를 끌고 있는 가운데, 최근 몇 달 동안 다른 프론트엔드도 주목을 받고 있다:

- 바운티캐스터(Bountycaster): 사용자가 상금(bounty)이나 금전적 보상을 받고 작업을 게시하거나 완료할 수 있는 구인 게시판 역할을 한다.
- Unlonely: 라이브스트림에 특화되어 사용자 간의 실시간 상호작용과 콘텐츠 공유를 위한 플랫폼을 제공한다.

지난 한 해 동안 파캐스터는 중요한 기능과 업그레이드 출시 덕분에 사용자 채택이 증가했다. 특히 서브레딧(subreddits)을 연상시키는 선별된 대화 포럼인 채널의 도입은 사용자들에게 큰 반향을 일으켰다. 현재 전체 활동의 60% 이상이 광범위한 일반 피드보다는 이러한 전문 포럼에서 발생하고 있다.



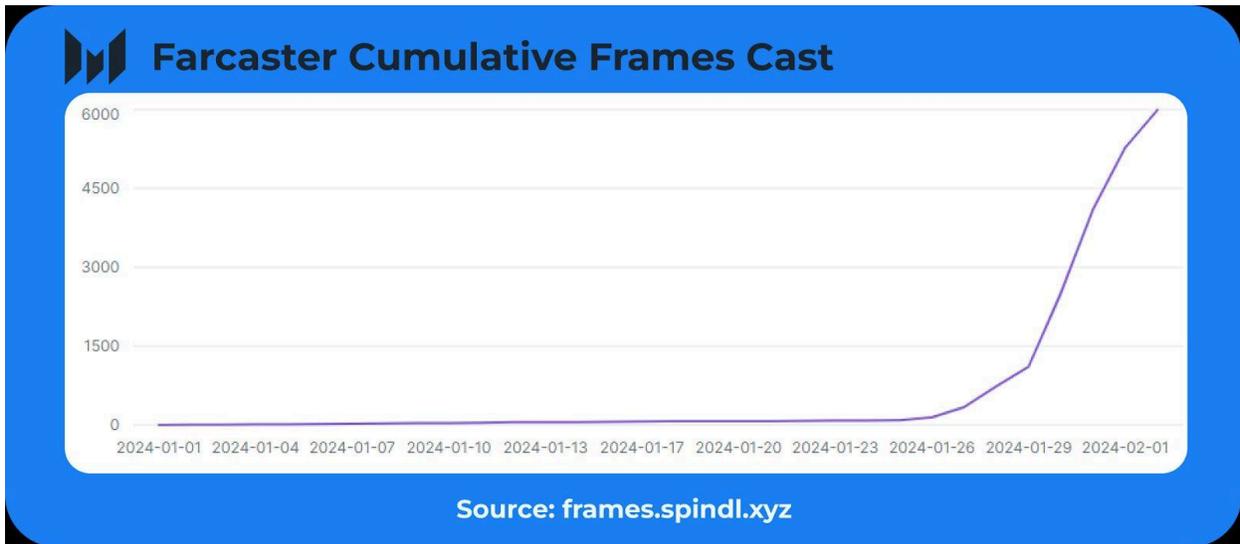
파캐스터는 9월에 이더리움에서 OP 메인넷으로 마이그레이션했으며, 10월에는 플랫폼이 비허가성 모델로 전환되어 초기에 설정된 허가형 접근(gated access)을 없애는 중요한 변화를 가져왔다. 이러한 변화와 함께 새로운 사용자가 [데이터 저장](#) 비용을 지불하도록 하는 구독 모델이 출시되었다. 이러한 변화는 운영을 간소화했을 뿐만 아니라 지금까지 약 [50만 달러](#)의 수익을 창출했다.

1월 25일에 프레임 도입하면서 파캐스터는 한 단계 더 진화했다. 이 기능을 통해 사용자는 게시물 또는 캐스트(cast)에 미니 애플리케이션을 통합할 수 있어 플랫폼에서의 상호작용과 콘텐츠 공유 가능성을 넓힐 수 있다. 실제로 1월 25일 프레임이 출시된 이후 75,000개의 계정이 파캐스터에 등록했다.

이러한 발전으로 파캐스터는 [14만 개](#)의 고유 계정을 성공적으로 등록했다. 또한, 이 중 48%인 약 [63,000개](#)의 계정이 최소 한 번 이상 캐스트에 참여하는 등 적극적으로 참여하고 있어 플랫폼의 영향력과 사용자 참여가 증가하고 있음을 알 수 있다. 파캐스터의 최신 혁신 기능을 자세히 살펴보기 전에 프레임이 무엇인지 이해하고 잠재적인 사용 사례를 살펴보는 것이 중요하다.

## 파캐스터 프레임

파캐스터의 프레임 도입은 가상자산의 고유한 기능과 플랫폼의 생태계를 결합하여 소셜 미디어 상호작용의 새로운 시대를 열었다. 캐스트에 직접 탑재되는 이 미니 앱은 이미 구독과 NFT 발행부터 전자상거래에 이르기까지 [6,000건](#) 이상의 구현이 이루어졌다. 이 기능은 페이스북 오픈그래프 표준을 활용하여 원활한 통합을 가능하게 하고, 크립토 인프라가 제공하는 고유한 기능 덕분에 파캐스터 피드 내에서 직접 여러 애플리케이션에 걸쳐 사용자 참여를 유도한다.



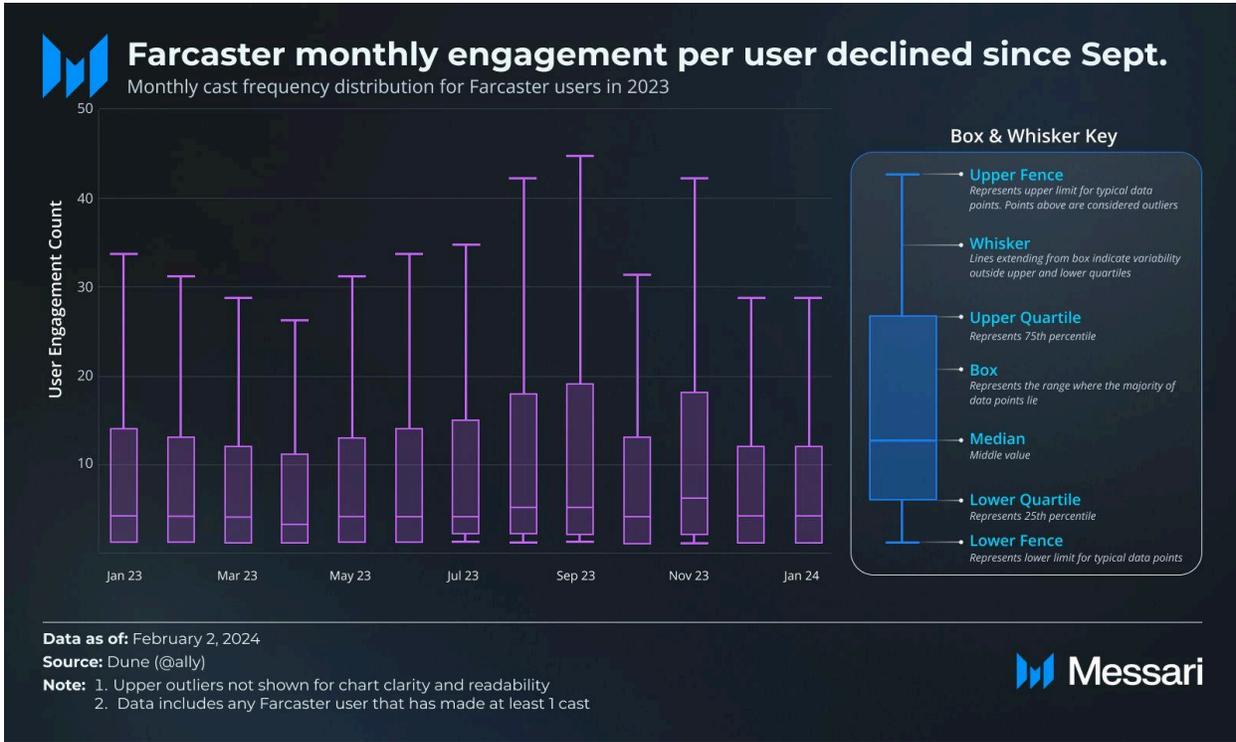
프레임의 출현은 제품 출시를 간소화할 뿐만 아니라 사용자 경험에 실질적인 가치를 부여함으로써 플랫폼의 성장을 촉진한다. 그러나 현재 구현된 프레임은 주로 이더리움과 계정 키의 구조적 [분리](#)로 인해 크립토 본연의 한계에 직면해 있다. 보안을 우선시하는 이러한 설계는 프레임을 통해 온체인 작업의 직접 실행을 복잡하게 만든다. 이러한 문제를 해결하기 위해 파캐스터는 계정 키 직접 제어, 외부 지갑 연결, 파캐스터 플랫폼 자체 내 지갑 통합 등 몇 가지 혁신적인 [접근 방식](#)을 고려하고 있다.

스마트 컨트랙트와 지갑 기능을 프레임에 통합하는 것은 디지털 상호작용과 상거래의 차세대 혁신을 촉진하는 촉매제 역할을 할 수 있다. 이러한 통합은 단순한 상호작용을 넘어 프레임의 효용성을 확장할 뿐만 아니라 티켓팅, 결제, 유형 및 가상 아이템에 대한 미니 마켓플레이스가 소셜 피드에 통합되는 미래를 상상할 수 있게 해준다. 이러한 발전은 기존의 웹2 제휴 마케팅 패러다임에 도전하여 보다 직접적이고 간소화된 디지털 상거래 방식을 위한 길을 열어줄 수 있다.

프레임은 또한 파캐스터에게 새로운 수익원을 창출할 수 있는 기회를 제공한다. 플랫폼 확장에 중요한 사용자에게 스토리지 비용을 직접 청구하는 방식에서 벗어나 공급업체 또는 프레임 배포자를 위한 수수료 또는 구독 기반 모델을 구현함으로써 수익 비용 모델을 전환할 수 있다. 예를 들어, 프레임이 노출된 횟수에 따라 클라이언트 수준에서 요금을 부과하는 방식이다. 이러한 접근 방식은 직접적인 비용 부담 없이 사용자 기반을 지속적으로 늘릴 수 있을 뿐만 아니라 플랫폼의 잠재고객과 소통하고자 하는 비즈니스 및 서비스를 활용하여 지속 가능한 수익 채널을 확보할 수 있다.



파캐스터의 프레임은 소셜 미디어 참여에 대한 혁신적인 접근 방식으로 주목을 받았다. 프레임을 도입한 다음 주에는 신규 가입자의 1주일 유지율이 [78.5%](#)를 기록하는 등 주목할 만한 성과를 거두었다. 이 수치는 2023년 초 이후 가장 높은 1주일 사용자 리텐션으로, 프레임이 가상자산 커뮤니티 내에서 즉각적인 영향력과 호소력을 발휘하고 있음을 보여준다.



하지만, 지난 가을 플랫폼이 비허가성 플랫폼으로 전환된 이후 사용자당 월 평균 참여율은 소폭 감소했다. 이는 급격한 감소는 아니지만, 새로운 사용자 집단이 이전 사용자 집단만큼 활동적이지 않거나 플랫폼의 기존 사용자

기반이 시간이 지남에 따라 참여도가 하락하는 잠재적인 문제점을 시사하는 것일 수 있다. 이러한 우려에도 불구하고, 높은 리텐션 비율은 프레임이 적어도 단기적으로는 사용자 참여를 강화하여 파캐스터의 소셜 그래프 가치를 강화함으로써 턴어라운드를 촉진할 기회가 있음을 시사한다.

## 향후 전망

파캐스터의 장기적인 성공은 특히 프레임의 개발과 개선을 통해 지속적인 혁신을 촉진하는 능력에 뿌리를 두고 있다. 이러한 노력의 중심에는 개발자에게 프레임의 기능을 확장하는 데 필요한 도구와 지원을 제공하려는 파캐스터 팀의 헌신이 있다. 외부 개발자를 지원함으로써 파캐스터는 플랫폼을 강화할 뿐만 아니라 기존 웹2 소셜 네트워크와 차별화되는 혁신 문화를 조성하고 있다.

또한, 파캐스터의 사용자 기반을 넓히는 것은 소셜 그래프의 지속적인 성장과 강화(growth and the enrichment)를 위해서도 필수적이다. 프레임의 도입으로 크립토 네이티브 커뮤니티의 관심을 끌었지만, 이 틈새 시장 너머의 개인에게 다가가고 그들과 소통하는 것이 필수적이다. 크립토 영역 밖의 사람들을 포함하여 더 많은 사람들에게 플랫폼의 매력을 어필하면 커뮤니티가 다양해지고 플랫폼의 가치가 향상될 것이다.

By [Ally Zach](#)

FEB 08, 2024 · Pro

원문 링크 : <https://messari.io/report/farcaster-s-frames>

## 법적 고지서

---

본 자료는 투자를 유도하거나 권장할 목적이 아니라 투자자들의 투자 판단에 참고가 되는 정보제공을 목적으로 배포되는 자료입니다. 본 자료에 수록된 내용은 당사 리서치팀이 신뢰할 수 있는 자료 및 정보로부터 얻은 것이나 오차가 발생할 수 있으며, 당사는 어떠한 경우에도 정확성이나 완벽성을 보장하지 않습니다.

따라서 본 자료를 이용하시는 분은 자신의 판단으로 본 자료와 관련한 투자의 최종 결정을 하시기 바랍니다. 당사는 본 자료의 내용에 의거하여 행해진 일체의 투자행위에 대하여 어떠한 책임도 지지 않습니다.

본 자료에 나타난 정보, 의견, 예측은 본 자료가 작성된 날짜 기준이며 통지 없이 변경될 수 있습니다. 과거 실적은 미래 실적에 대한 지침이 아니며 미래 수익은 보장되지 않습니다. 경우에 따라 원본의 손실이 발생할 수도 있습니다. 아울러 당사는 본 자료를 제3자에게 사전 제공한 사실이 없습니다.

본 자료에 나타난 모든 의견은 자료작성자의 개인적인 견해로, 외부의 부당한 압력이나 간섭없이 작성되었습니다. 본 자료에 나타난 견해는 당사의 견해와 다를 수 있습니다. 따라서 당사는 본 자료와 다른 의견을 제시할 수도 있습니다.

본 자료는 어떠한 경우에도 고객의 투자결과에 대한 법적 책임소재의 증빙자료로 사용될 수 없습니다. 본 자료의 저작권은 당사에 있고, 어떠한 경우에도 당사의 허락없이 복사, 대여, 재배포될 수 없습니다.